

L'azienda esperta di software Mes (Manufacturing Execution System) apre all'automazione industriale e alla robotica collaborativa 4.0, inaugurando una nuova business unit

A CURA DI ALICE ALINARI

# MECMATICA ORA È ANCHE AUTOMATION

**M**ecmatica è un'azienda fondata nel 2000 che ha maturato oltre 20 anni di esperienza nei sistemi Mes (Manufacturing Execution System). Con il software Metronomo.net e con le soluzioni hardware dedicate il team aziendale, monitora un vasto parco macchine che ha ormai superato le 7mila unità. Forte di questa esperienza nel mondo produttivo, è stato per Mecmatica un passo naturale offrire soluzioni di automazione ai clienti e, nel corso del 2020, è stata creata per queste soluzioni una nuova business unit:

Mecmatica Automation. Abbiamo rivolto al team dell'azienda alcune domande per approfondire l'iniziativa e le prospettive future.

## Qual è la vostra mission oggi?

Il vantaggio rispetto a un approccio generalista, come può essere quello di molte altre aziende fornitrici di soluzioni software, è l'essersi dedicati sempre ed esclusivamente alla produzione manifatturiera. È per questo che, con i nostri clienti, parliamo quotidianamente la "stessa lingua". Tutte le nostre soluzioni sono infatti nate nei reparti di produzione, andando a soddisfare man mano le esigenze

e le necessità che si presentavano. Si può quindi dire che Mecmatica è nata in produzione ed è cresciuta in produzione, grazie all'esperienza congiunta del nostro personale operativo e dei nostri clienti nei vari settori produttivi (meccanica di precisione, stampaggio plastico, farmaceutico, alimentare, automotive e aeronautico).

## Come avete approcciato il mercato dei cobot?

Dal 2020 siamo importatori per l'Italia di Kassow Robots, azienda danese che offre una gamma completa di cobot industriali a 7 assi. Come ambizione a medio



termine puntiamo a creare un catalogo di soluzioni integrate per il mondo produttivo, individuando le più innovative e performanti. Seguendo questa direzione abbiamo inserito nella nostra proposta tecnico-commerciale i cobot Kassow, le cassettiere personalizzate per la produzione e gli occhiali 3D per la realtà aumentata in officina. A questo proposito abbiamo sviluppato una prima applicazione software, integrata nativamente con la nostra soluzione Mes, Metronomo.net. Siamo quindi in grado di dare supporto agli operatori per la manutenzione in remoto: inquadrando con uno sguardo la macchina utensile con degli smart glass, si ottiene una serie di informazioni significative riguardo la produzione, in tempo reale. Nel mondo, attualmente solo 4 robot venduti su 100 sono collaborativi. Quello dei

cobot è un settore che pertanto offre molte potenzialità, soprattutto in Italia. A volte i clienti finali non hanno ancora una percezione corretta dell'impiego del cobot in ambiente lavorativo. Noi di Mecmatica Automation offriamo quindi, già dal primo incontro, una valutazione di fattibilità identificando le applicazioni possibili direttamente nel reparto del cliente. Abbiamo inoltre avviato collaborazioni con i maggiori produttori del settore di pinze e accessori e, parallelamente, il nostro ufficio tecnico interno è in continua espansione per offrire un servizio completo ed efficiente di pre-vendita e post-vendita.

#### **Perché proporre cobot e non robot?**

Entrambi rispondono a differenti esigenze e applicazioni che non sono sovrapponibili. La scelta dei cobot è maturata dalla necessità di portare l'automazione a un livello decisamente più user-friendly. Il cobot, infatti, offre tre innegabili vantaggi: lavora in sicurezza e in modo collaborativo con l'operatore senza barriere di protezione, è facile da programmare per l'utente finale ed ha una versatilità di impiego e riposizionamento operativo che il robot tradizionale non possiede. Nel nostro mercato di riferimento, le potenzialità dei cobot sono alte sia per le piccole sia per le medie produzioni. Il cobot nasce per lavorare in sinergia con l'operatore aiutandolo e collaborando come un vero collega di lavoro.

#### **Cosa proponete alle aziende finali?**

Con la concretezza che ci contraddistingue da sempre, abbiamo sviluppato una soluzione specifica per l'asservimento delle macchine utensili, in grado di eseguire il carico e lo scarico pezzi automatizza-

to e non presidiato dall'operatore. Puntiamo quindi al Machine Tending su macchine CN di tornitura, fresatura e stampaggio. Questa applicazione ha un ritorno immediato e dimostrabile dell'investimento economico iniziale. Una prima soluzione di asservimento macchina è stata presentata lo scorso novembre 2020 ed è entrata a catalogo di una nota azienda di torni. Altre soluzioni personalizzate sono in fase di sviluppo, sempre nell'ottica di offrire un servizio mirato e puntuale alle diverse richieste che riceviamo per ottimizzare i cicli produttivi e migliorare la qualità del lavoro degli operatori. Sebbene nell'automazione utilizziamo componenti e prodotti maturi, una certa dose di "buona sartorialità italiana" è sempre necessaria per completare al meglio un progetto di automazione in officina, dove spesso cambiano le condizioni di utilizzo a seconda del cliente finale.

#### **Come vedete l'andamento di mercato in questo 2021?**

Il marketing "generalista" di questi ultimi anni vorrebbe vedere impiegati i cobot in mille situazioni operative, ma nella realtà dei fatti non è esattamente così. Spesso la percezione iniziale del cliente che investe in cobot è quella di acquistare un robot senza le gabbie di protezione: è un errore di valutazione che crea false aspettative e nasconde i veri vantaggi della robotica collaborativa. Nel 2021 siamo ancora in una situazione di mercato dove sta maturando il corretto posizionamento dell'offerta tecnologica rispetto alle esigenze specifiche dell'utilizzatore e le sue richieste pratiche. Un errore di valutazione che molti commettono è infatti accostare robot e cobot, ma di fatto le aree di sovrapposizione applicativa fra queste due proposte



**Dal 2020  
Mecmatica  
importa  
in Italia i  
cobot a 7 assi  
di Kassow  
Robots**



**Il team di esperti Mecmatica valuta la fattibilità di un cobot nel ciclo di produzione**

tecniche differenti sono oggi molto limitate. L'impiego del primo esclude il secondo e viceversa, sia in termini di velocità sia di sicurezza e/o capacità di carico al polso. I numeri dei cobot installati sono sicuramente destinati ad aumentare, ma ci vorrà del tempo prima che penetrino diffusamente nel tessuto produttivo italiano, composto prevalentemente da piccole-medie aziende. Le aziende più strutturate hanno invece già avviato programmi di utilizzo dei cobot nelle linee produttive, verificandone sul campo il valore aggiunto che apportano nella quotidianità dei reparti.

#### **Per quali motivi avete scelto Kassow Robots?**

Kassow propone robot collaborativi a 7 assi che si posizionano nella fascia alta di mercato per caratteristiche tecniche, velocità di esecuzione e affidabilità di prodotto. Come importatori e distributori per l'Italia, siamo in costante contatto con il team tecnico in Danimarca, dove avviene lo sviluppo di upgrade software e hardware che arricchiscono il prodotto di nuove funzionalità ogni mese.

Kassow Robots è inoltre certificato per le applicazioni 4.0 e rientra quindi nei benefici fiscali del credito d'imposta in vigore, sia quando viene acquistato per applicazioni stand-alone in aiuto all'operatore, sia come componente di una soluzione di asservimento macchina completa, fornita direttamente dal team di Mecmatica Automation.

#### **Quali iniziative avete intrapreso per far conoscere la vostra nuova business unit?**

Oltre al diretto operato di Mecmatica Automation sul territorio e al potenziamento della nostra pagina web ([www.mecmatica.it/automation](http://www.mecmatica.it/automation)), abbiamo di recente parte-

cipato alla Fiera A & T 2021 in edizione digitale, con un corner dedicato dove era possibile vedere in diretta una stazione Kassow Robots operativa su una cassetteria pezzi funzionante. Abbiamo anche mostrato le potenzialità degli Smart Glass Vuzix e organizzato un workshop mirato per le piccole e medie aziende di produzione. La nostra prima esperienza di fiera digitale on-line, unica possibilità di condivisione con clienti e partner in totale sicurezza in questi tempi di Pandemia, è stata molto positiva e alcuni contatti interessanti sono maturati come in una fiera tradizionale.

#### **Programmi per il futuro?**

Ovviamente puntiamo alla crescita del parco installato e dei brand proposti da Mecmatica Automation. Nel mercato degli operatori dell'automazione siamo sicuramente una novità, ma la nostra storia consolidata di informatici industriali, sia prima sia durante Industria 4.0, sono un aspetto significativo che ci identifica e che ci differenzia nel panorama molto vasto, ma allo stesso tempo "su misura", dell'automazione.

#### **A chi si deve rivolgere un'azienda potenzialmente interessata?**

Siamo un team specializzato in grado di valutare la fattibilità di una soluzione collaborativa all'interno del ciclo di produzione. Un esperto gruppo di tecnici e commerciali potranno valutare insieme al cliente le possibili applicazioni e soluzioni in grado di soddisfare le diverse necessità di automatizzazione. Potete scriverci direttamente all'indirizzo e-mail [automation@mecmatica.it](mailto:automation@mecmatica.it) o telefonare in sede allo 035 320144. Siamo operativi in ogni regione italiana grazie ai nostri Area Sales Manager. **X**